

【短期・6コース】

研修テーマ	[18-25] チームマネジメント強化講座 NEW! ～ チームを活性化させるマネジメントを学ぶ ～
日程	平成31年1月9日(水)～11日(金)【3日間】
会場	中小企業大学校人吉校
定員	30名
受講料	31,000円(税込)
主な対象者	管理者、新任管理者、リーダー及びその候補者
申込締切日	定員になり次第締切
講師	小林 茂之 有限会社コンサルネット 代表取締役
研修のねらい	<p>管理者には、チームメンバー一人ひとりのやる気を引き出すのはもちろんのこと、チームでの力を最大限に発揮し、大きな成果を上げることが求められています。</p> <p>この研修では、チームのメンバーが相互に認め合い、個よりもさらに高い目標を達成するために必要なチームの作り方について、講義と演習を交えながら学び、自社のチームで実践するための行動計画について作成します。</p>
研修のポイント	<ul style="list-style-type: none"> ●成果の上がるチーム作りに必要な役割と行動について、講義と演習を通じて学びます。 ●モチベーションやモラルが停滞している、部下やチームへの対応について学びます。 ●研修で学んだ成果を自社に持ち帰って実行できるよう、行動計画書を作成します。

研修テーマ	[18-26] 可能性を切り拓く新規顧客開拓 ～ 効果的なアプローチ法を学び 新たな顧客開拓！ ～
日程	平成31年1月16日(水)～18日(金)【3日間】
会場	中小企業大学校人吉校
定員	30名
受講料	31,000円(税込)
主な対象者	管理者、新任管理者(候補者)
申込締切日	定員になり次第締切
講師	島ノ内 英久 株式会社ウィレンス 代表取締役
研修のねらい	<p>企業が業績を継続的に伸ばしていくためには、既存顧客を大切にすることに加え、新たな顧客を探し開拓することが重要となります。</p> <p>この研修では、新規顧客開拓の基本的な考え方、顧客視点に立った効果的なアプローチによる営業活動方法について、事例・演習を交えて学んでいただくとともに、組織的な営業活動ができるよう自社の新規顧客開拓プランの作成に取り組んでいただきます。</p>
研修のポイント	<ul style="list-style-type: none"> ●効率的な顧客アプローチを学び、新規顧客開拓が進めやすくなります。 ●個人の営業が組織の営業へ進化し、会社の営業力が高まります。

研修テーマ	[18-27] 目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方 ～ 個別指導でわかる! つくれる! ～
日程	平成31年1月21日(月)～22日(火) / 2月21日(木)～22日(金) 【全4日間・インターバル】
会場	中小企業大学校人吉校
定員	30名
受講料	38,000円(税込)
主な対象者	経営者(後継者)、経営幹部、利益・資金計画を策定される方(自社の決算書を読める方)
申込締切日	定員になり次第締切
講師	生塩 千秋 株式会社ネットワーク経営広島 代表取締役社長 西野 光則 西野税理士事務所 所長
研修のねらい	経営目標を実現するために収益を上げることは、企業が維持、発展し続けるために重要です。この研修では、経営管理の基本ともいえる利益・資金計画を作成し、PDCAを回しながら継続的に改善する重要性を理解していただきます。また、講師の個別アドバイスを受けながら、自社の決算書データを用いて利益・資金計画の策定に取り組んでいただきます。
研修のポイント	<ul style="list-style-type: none"> ●利益・資金計画の作り方について基礎から学んでいただきます。 ●講師による個別指導で、自社の計画を検討できます。 ●講義で使用した税務分析や資金繰り・利益計画用のソフトをお持ち帰りいただけます。

研修テーマ	[18-28] 女性管理者養成研修 ～”自分らしさ”を活かした女性リーダーになるために～
日程	平成31年1月23日(水)～25日(金) 【3日間】
会場	中小企業大学校人吉校
定員	25名
受講料	31,000円(税込)
主な対象者	女性管理者・リーダー及びその候補者
申込締切日	定員になり次第締切
講師	上岡 実弥子 株式会社キャラウィット 代表取締役
研修のねらい	社会環境が大きく変化し、多様な人材の活躍が必要とされる中、女性リーダーを育成し、女性が活躍する企業こそが成長すると言われていています。しかし、一方で、リーダーとしての責任感や業務遂行への不安等、悩みを抱える女性リーダーが増えています。この研修では、女性リーダーとしての役割を理解し、その強みを活かした職場を活性化するためのマネジメントスキルと実践方法について、学んでいただくとともに、不安感を払拭し、輝く女性リーダーへの成長の「気づき」を得ていただきます。
研修のポイント	<ul style="list-style-type: none"> ●リーダーに必要なリーダーシップ等のマネジメントスキルを「女性ならではの」視点を含め、具体的に学びます。 ●同じ立場の他社の女性リーダーと交流を図ることができます。

▼宮崎市での開催です。宮崎県の関係機関の皆様、ぜひ広報誌、ホームページ、メルマガに掲載をお願いします。▼

研修テーマ	[18-29] 九州・沖縄経営者塾【宮崎教室】 ～ 地方の中小企業が生き残る経営とは ～
日程	平成31年1月23日(水)【1日間】
会場	宮崎県トラック協会総合研修会館
定員	30名
受講料	16,000円(税込)
主な対象者	経営者・経営幹部・後継者
申込締切日	定員になり次第締切
講師	鍋山 徹 一般財団法人 日本経済研究所 専務理事 地域未来研究センター長 吉田 健司 株式会社ビット89 代表取締役 学び直しの経営塾「寺子屋カレッジ」塾長
研修のねらい	30年にわたり、国内外のトレンドや地域の産業について、知見を蓄積してきました一般財団法人日本経済研究所 チーフエコノミスト、地域未来研究センター長 鍋山 徹氏によるトップセミナーです。 厳しい経営環境が続く状況下において、経営者は、いち早く時流を読み取り、自社や地域の強みを活かした経営を実践することが求められます。 この研修では、これからの企業経営について、社会・経済の現状及び見通しを踏まえ、3つのテーマ(人手不足・人口減少・地方)から、事例を交え、考えていきます。
研修のポイント	●企業経営に役立つ、最新の社会・経済の情報が得られます。 ●これからの経営に役立つヒントが見つかります。

研修テーマ	[18-30] 農業のビジネス化推進研修 ～ 経営力向上で「稼げる農業」の実現へ ～
日程	平成31年2月4日(月)～5日(火)【2日間】
会場	中小企業大学校人吉校
定員	35名
受講料	22,000円(税込)
主な対象者	農業法人で働かれている方、農業者(後継者、新規就農者含む)及び農業への参入を考えている企業の方等
申込締切日	定員になり次第締切
講師	鳥丸 聡 シンクタンク・バードウイング 代表 長崎県立大学地域創造学部教授 生駒 祐一 テラスマイル株式会社 代表取締役
研修のねらい	九州の農業産出額は、約1.8兆円(平成28年度)で関東に次いで多く、全国シェアの約2割を占め、地域における活力と雇用を創る重要産業であり、「農業」と「食」は地方創生の大きな柱となっています。しかしながら、一方で、後継者不足や収益性などの課題も顕在化しています。 この研修では、「稼げる農業」を実現するために取り組むべき、経営力強化と生産性向上に必要な「農業経営」について、事例研究を交えて、学んでいただきます。
研修のポイント	●「稼げる農業」に必要な知識・スキル及び経営力強化等に係る最新情報について学びます。 ●スマート農業のデータを活用した自社の事業の方向性(=経営戦略)について、検討します。

【サテライト・ゼミ・1コース】

●サテライト・ゼミとは●

中小企業大学校が地域の支援機関等と連携し、人気の研修を連携機関の所在地で実施します。少人数のゼミ形式で、受講者自身が主体的に考えながら進める参加型のコースです。演習や自社分析に重点を置き、専門家の助言も受けながら、自社の経営課題解決へ繋げられることが特長です。

今回の熊本開催の冬季ゼミは、人吉校の「経営管理者養成コース」の一部(人材育成)を受講できる研修内容です。

研修テーマ	[18-84] 経営管理者養成ゼミ(基礎編)【冬季】 NEW! ～ 強い組織をつくる職場活性化の進め方 ～
日程	平成31年1月17日(木)～2月21日(木)【全4回】
会場	くましんビジネスサポートプラザ (熊本市中央区手取本町 2-2)
定員	15名
受講料	35,000円(税込)
主な対象者	中小企業の経営管理者、新任管理者、管理者候補等
申込締切日	定員になり次第締切
講師	空 直美(そら なおみ) 株式会社B-GROOW 代表取締役
研修のねらい	<p>管理者には、メンバー一人ひとりのやる気を引き出すのはもちろんのこと、組織の力を最大限に発揮し、大きな成果を上げることが求められています。</p> <p>この研修では、企業の成長に繋がる強い組織を作るために求められる管理者の知識とスキルについて、学んでいただくとともに、その中でも、企業の喫緊の課題となっている、社員の定着につながる、自社(自部門)の部下指導・育成計画と行動計画について、ゼミナール形式で、検討していただきます。</p>
研修のポイント	<ul style="list-style-type: none"> ●自らのリーダーシップスタイルの確認と部下とのコミュニケーションの仕方が身につきます。 ●職場で発生する問題の捉え方と解決のための道筋がわかります。 ●インターバルを利用した、ゼミナール形式で、自社(自部門)の部下指導・育成計画を検討します。

[受講料助成金制度を設置されている団体様へ]

「サテライト・ゼミ」は、平成30年度から開催する新しいスタイルの研修であり、「研修ガイド2018」には掲載されておりません。受講料助成制度を設置されている団体様におかれましては、ガイド掲載研修と同様に、当該研修も受講料助成の対象としてお取扱いただきますようお願いいたします。